

Presseinformation

Servicelösung überzeugte bereits mehr als 900 Kund:innen

Lohmann & Rauscher (L&R) feiert über 25 Jahre L&R OPTILINE

Rengsdorf, 30. Oktober 2023 – Seit mehr als einem Vierteljahrhundert steht L&R OPTILINE für Effizienz, Partnerschaft und Expertise im Gesundheitswesen. Die Erfolgsgeschichte der Servicelösung von Medizinprodukte-Entwickler, -Hersteller und -Anbieter Lohmann & Rauscher (L&R) begann im Jahr 1997 unter dem Namen "Vollversorgungskonzept Klinik" im deutschen Klinikbereich. Im Jahr 2006 erfolgte die Umbenennung in L&R OPTILINE, 2010 die internationale Ausrollung. Heute ist L&R OPTILINE international verfügbar. Mehr als 900 Kund:innen in Kliniken und im niedergelassenen Bereich haben L&R OPTILINE erfolgreich implementiert und nutzen die Servicelösung rund um die Optimierung von Produkten und Prozessen. Diese profitieren nachhaltig von der strategischen Partnerschaft und der Expertise von L&R in punkto Prozessoptimierung und Effizienzsteigerung. U. a. bestätigten dies namhafte Kunden wie das Rotkreuzklinikum München oder das Isar Klinikum, ebenfalls München.

L&R ist im Gesundheitsbereich vielen Interessensgruppen als Lieferant von mehr als 60.000 Produkten für die Wundversorgung, Binden & Verbände und den OP (Set-Systeme & Hygiene) bekannt. Seit bereits mehr als 25 Jahren bietet L&R auch die Servicelösung L&R OPTILINE an und nutzte das Jubiläumsjahr 2022 und dieses Jahr zur verstärkten Kommunikation dieses Angebots, das für die Gegenwart und Zukunft prädestiniert ist. Denn mit L&R OPTILINE begegnet L&R den stetig wachsenden Herausforderungen im Alltag von Kliniken und Praxen, wie dem steigenden Wettbewerb in punkto Qualität, Kosten- und Zeitdruck, Fachkräftemangel und Ambulantisierung und ermöglicht eine nachhaltige und kundenindividuelle Optimierung von Prozessen und Produkten.

Kundenindividuelle Analyse und Optimierung

Nach Konsultation mit L&R Expert:innen unterstützt L&R OPTILINE Entscheidungsträger:innen und Anwender:innen dabei, Prozesse zu vereinheitlichen, die Versorgung von Patient:innen wirtschaftlich(er) zu gestalten, die Ziele der Verwaltung mit denen der Anwender:innen zu

verknüpfen und ambulante Einheiten zu optimieren. Ziel ist es, Kund:innen mehr Zeit für ihre essentiellen Aufgaben – also die Versorgung der Patient:innen – zu ermöglichen.

Lilli Gampe, Global Head of L&R OPTILINE bei L&R: *„L&R OPTILINE ist seit mehr als 25 Jahren eine echte Erfolgsgeschichte! Unsere Kund:innen profitieren weltweit von einer für sie maßgeschneiderten Servicelösung, das ihre individuellen Bedürfnisse berücksichtigt, Einsparpotentiale identifiziert und Prozesse optimiert. Wir sind sehr stolz, damit unseren Beitrag zur Verbesserung der Gesundheitsversorgung – über erstklassige Produkte hinausgehend – zu leisten – und zwar für Entscheider:innen, Anwender:innen und letztendlich auch für Patient:innen.“*

Kunden bestätigen wirtschaftlichen Mehrwert von L&R OPTILINE

Kund:innen können aus verschiedenen ‚Bausteinen‘ wählen, die von den L&R OPTILINE Expert:innen detailliert analysiert, bewertet und optimiert werden. Dies sind: Stationen, der OP, die Unterdrucktherapie, die Verwaltung und ambulante Einheiten. Dabei legt das Unternehmen besonderen Wert auf individuelle Serviceleistungen in den Bereichen Logistik, Digitalisierung und E-Business sowie Nachhaltigkeit. Hier profitieren Kund:innen von der langjährigen Erfahrung und den innovativen Tools von L&R, was diesen zu einem echten Mehrwert verhilft.

Andreas Wolf, Verwaltungsleiter des Isar Klinikums München, ist von L&R OPTILINE überzeugt und betont u. a. den Aspekt der Nachhaltigkeit: *„Das L&R OP-Mehrkomponentensystem Kitpack, in dem die meisten Produkte nicht nochmals einzeln verpackt sind, haben wir ursprünglich ausgewählt, um Prozesskosten einzusparen. Zusätzlich konnten wir mit dem Kitpack Abfall reduzieren, sodass im Vergleich zur Arbeit mit Einzelprodukten weniger Verpackungen zu entsorgen sind.“*

Neben einem OP-Projekt, welches als Kernstück Raucodrape Abdecksysteme involvierte, und dem Unterdrucktherapie-Projekt, wurde auch das Stationsassortiment optimiert: *„Besonders effektiv war für uns die Vereinheitlichung der sieben Normalstationen. Interessant war es herauszufinden, ob es für einen Artikel in einer Station eventuell eine Alternative in einer anderen Station gibt bzw. ob ein Artikel auf einer Station mittlerweile überflüssig ist und sich nur historisch gehalten hat. Wir sparen so an Menge, Material sowie an Prozesskosten.“*, so Andreas Wolf.

Dirk Schmuda, Leiter des Zentralbereichs Einkaufs des Rotkreuzklinikums München, berichtet u. a. vom Ergebnis für sein Haus im L&R OPTILINE Bereich Ambulant: „[...] *Hier spüren wir den Mehrwert der Prozessoptimierung. Wir können alles aus einer Hand bestellen, dadurch haben die Mitarbeiter:innen wieder mehr Zeit für ihre Kernprozesse.*“

Auch im Produktbereich konnten, laut Dirk Schmuda, gute Ergebnisse erzielt werden: „*Zum Ersten das Einweginstrumentarium-Projekt. Hier wurden Optimierungsvorschläge und ihre Vorteile auf monetärer Ebene und auf Prozessebene dargestellt. Die Umsetzung lief gut strukturiert Hand in Hand. Zum anderen das Projekt der modernen Wundversorgung. Im Ergebnis sehen wir hauptsächlich die Einsparung der Prozesskosten als Mehrwert.*“

Lilli Gampe (L&R) weist in einem Referenz-Kunden-Beispiel darauf hin, welche monetären Vorteile möglich sein können: „*Bei einem medizinischen Versorgungszentrum in klinischer Trägerschaft mit über 10 Fachdisziplinen haben wir den Ausschöpfungsgrad im Bereich Sprechstundenbedarf analysiert, denn hier liegen oftmals deutliche Einsparpotentiale. Bei diesem Kunden konnten wir auf diese Weise EUR 44.800,- pro Jahr einsparen.*“

L&R OPTILINE im Web: <https://www.lohmann-rauscher.com/de-de/produkte/klinikbereich/lr-optiline/>

Lohmann & Rauscher (L&R) ist ein international führender Entwickler, Hersteller und Anbieter von erstklassigen Medizin- und Hygieneprodukten höchster Qualität – vom klassischen Verbandstoff bis zum modernen Therapie- und Pflegesystem. 1998 aus den beiden Unternehmen Lohmann (gegründet 1851) und Rauscher (gegründet 1899) entstanden, verfügt L&R über 170 Jahre Kompetenz als zuverlässiger Problemlöser für seine Kunden.

Mit 5.400 Mitarbeiter:innen, 51 Konzerngesellschaften und Beteiligungen sowie mehr als 130 ausgewählten Vertriebspartner:innen ist L&R in allen wichtigen Märkten der Welt vertreten und erreichte 2022 ein Umsatzvolumen von 750 Millionen Euro. L&R Standorte mit Headquarter-Funktion sind Rengsdorf (Deutschland) und Wien (Österreich).

Die unternehmerische Haltung von L&R spiegelt der Claim People.Health.Care. wider: der Mensch, seine Gesundheit und die Fürsorge für beide.

Abdruck honorarfrei – Belegexemplar erbeten

Pressekontakt:

Lohmann & Rauscher International GmbH &
Co. KG
Public Relations
Maria Spenger

Johann-Schorsch-Gasse 4 | 1140 Wien
Mobil: +43 676 83300-389
E-Mail: Maria.Spenger@at.LRmed.com

Bildmaterial



Lilli Gampe,
Global Head of L&R OPTILINE

Bildquelle/Copyright: Lohmann & Rauscher
GmbH & CO.KG



Das L&R OPTILINE Logo

Copyright: Lohmann & Rauscher GmbH &
CO.KG



Andreas Wolf,
Verwaltungsleiter des Isar Klinikums
München

Bildquelle/Copyright: : Lohmann & Rauscher
GmbH & CO.KG



Dirk Schmuda,
Leiter des Zentralbereichs Einkaufs des
Rotkreuzklinikums München

Bildquelle/Copyright: Rotkreuzklinikum
München